

## **Comercio Internacional (Ciclo De Licenciatura)**

# **COOPERACIÓN E INTEGRACIÓN ECONÓMICA**

**Titular:** Prof. Horacio Arce

**2025**

**Carrera:** Comercio Internacional (Ciclo De Licenciatura)

**Materia:** COOPERACIÓN E INTEGRACIÓN ECONÓMICA

**Comisión:** TNA

### **Orientación General de la Materia**

#### **1. Objetivos y políticas de la cátedra en el dictado de la asignatura**

Hacer que los cursantes lleguen a conocer y entender las bases mediante las cuales se han desarrollado los procesos de integración en el mundo, con especial énfasis en América Latina, desde principios de la década del sesenta hasta nuestros días, así como también entender como este proceso ha sido influenciado por los consensos teóricos prevalecientes en cuanto a política comercial y por otras experiencias de integración.

Esto requiere entender la lógica económica de los diversos acuerdos regionales de comercio y los dilemas de política que los mismos implican, para lo cual es necesario un abordaje conceptual de los vínculos entre procesos de integración, política comercial y política económica en general. En este sentido el estudio de las experiencias de integración de otros bloques permite que el abordaje conceptual antedicho pueda ser mejor interpretado.

En un sentido más práctico, resulta importante que se familiaricen con los actuales instrumentos con que opera el Mercosur, tales como: el Tratado de Asunción, las Decisiones de Buenos Aires del 5 de agosto de 1994, los compromisos de Ouro Preto y el Protocolo de Solución de Controversias de Brasilia, así como con las distintas decisiones de relanzamiento del Mercosur que tuvieron lugar en los últimos años. También cuales son los principales acuerdos de la ALADI, con énfasis en los llamados Acuerdos de Última Generación.

En todos estos casos se procura darles ideas concretas, a través de casos de la realidad, sobre la mecánica de funcionamiento de la ALADI y del Mercosur. A ello se agregarán experiencias vividas en las etapas anteriores y en otras experiencias de procesos de integración, toda vez que ellas signifiquen aportes constructivos para el presente de la Integración.

Se procura que, al concluir el curso, los futuros profesionales tengan tanto una capacidad práctica como analítica para abordar los temas de integración. En el primer caso, que conozcan las alternativas a seguir en un procedimiento administrativo relativo al Mercosur. En el segundo, que conozcan de qué manera prepararse para participar, como representantes del sector privado o del sector público, en negociaciones relativas a la Integración en la que participe la Argentina, o realizar asesoramiento estratégico a empresas en lo referente a políticas de inserción en el comercio internacional.

Si bien se las mencionará como parte del curso, no es un objetivo del mismo entrar en las complejidades técnicas de la Unión Aduanera imperfecta que es el Mercosur, ni detenerse en los arduos aspectos aduaneros.

## 2. Contenidos mínimos

- Conceptos centrales de la integración económica y el debate, desde diversas perspectivas, acerca de sus costos y beneficios.
- Tipología de los acuerdos regionales, alternativas en cuanto a su implementación, tanto por modalidades como por cobertura de la agenda.
- Principios básicos del Sistema Multilateral de Comercio. Análisis del GATT-OMC como institución rectora.
- Análisis de los principales acuerdos de integración vigentes en la actualidad: antecedentes, evolución histórica, formato institucional, situación actual y perspectivas. Unión Europea, ALALC-ALADI y MERCOSUR, NAFTA y ALCA.

## 3. Contenido temático desarrollado

¿Qué involucra el tema de integración regional? Existe una gran cantidad de relaciones entre grupos de países que se encuadran bajo el concepto de integración regional, las mismas pueden estructurarse en función de distintos “arquetipos” (Zona de Libre Comercio, Unión Aduanera, Mercado Común, Unión Económica, etc.), y a su vez tener distintas características en cuanto al grado de profundidad, institucionalización, reciprocidad, inclusión en otros proyectos, etc.

Otra pregunta relevante es por qué existen los procesos de integración. ¿Cuáles son las motivaciones que llevan a los países a encarar estos proyectos?

Uno de los ejes es el estudio de los costos y beneficios en términos económicos (tradicionales). Dentro de estos está uno de los primeros estudios que se refiere a la creación y al desvío de comercio, lo que supone un análisis estático de equilibrio parcial. Una forma más compleja de realizar estos análisis es considerando los efectos dinámicos y a su vez extendiendo estos al equilibrio general. Modelos de simulación de impactos.

Entre los beneficios económicos no tradicionales cabe mencionar: anclaje de reformas estructurales, disciplinamiento macroeconómico, evitar barreras no arancelarias y facilitar el real acceso a mercados, poder de negociación en foros multilaterales, etc. Motivaciones no económicas: políticas generales, geopolíticas y de seguridad, migratorias, etc.

Más allá de las motivaciones que se plantean, también se deben considerar que existe una interrelación entre objetivos e instrumentos, en los cuales se pueden señalar las siguientes dicotomías: gradualismo- rapidez, generalidad – selectividad, automaticidad – escalonamientos sujetos objetivos, integración débil – profunda, etc.

En función de estos ejes de análisis conceptuales y su variada combinación se estudiarán los distintos procesos históricos y presentes de integración que se han producido hasta la actualidad, con particular énfasis en los relacionados a América

Latina, con especial énfasis en Mercosur y ALCA. Respecto a Mercosur se profundizará en su estructura institucional, sus reglamentaciones claves que afectan al comercio (tanto arancelarias como no arancelarias), los problemas de asimetrías y distorsiones de competitividad y las formas de solución que se han propuesto o están en estudio –en este punto en particular será enriquecedor analizar la experiencia de otros procesos como ser el NAFTA y la Unión Europea–.

El hecho que algunos se hayan interrumpido o estén en estado “vegetativo”, otros se debaten entre afianzarse o diluirse en otros proyectos, y unos pocos han alcanzado con éxito las metas propuestas, invita a una profunda reflexión. En este sentido se realizará un análisis desde una perspectiva comparada, a fin de poder realizar algunas conjeturas de cuáles fueron las claves por las que algunos fueron exitosos y otros fracasaron.

Por último, se realizará una aproximación al debate entre integración regional y sistema multilateral de comercio, y se analizarán las distintas ideas que señalan que estas tendencias son complementarias o antagónicas. En este sentido también se analizarán como variaron los condicionamientos que pone la OMC para aceptar en su seno a estos acuerdos regionales.

#### **4. Cronograma del dictado de las clases**

##### **Unidad 1.**

**Presentación del curso en general y repaso de instrumentos básicos de política comercial.**

Bibliografía utilizada en la materia Comercio Internacional ya cursada en esta carrera.

Presentación del cuerpo docente, comentarios de normas de cátedra, modalidad de las clases y evaluaciones y desarrollo de los temas a tratar en el programa.

Repaso del análisis de los efectos de la política comercial. Impacto de cuotas o aranceles, análisis de excedentes del productor y del consumidor y efectos en el bienestar.

##### **Unidad 2.**

**El análisis clásico de la discriminación comercial. Principales efectos en el bienestar y variaciones al levantar ciertos supuestos.**

***Bibliografía***

APPLEYARD, D. y FIELD, A: Economía Internacional, Primera Edición, Irwin, 1995 Cap. 18.

POMFRET, R.: International Trade, Basil Blackwell, 1991, Cap. 15.

VINER, J.: "The Customs Union Issue", Carnegie, en Dowment for International Peace, Nueva York, 1950.

WINTERS, A.: "La evaluación de acuerdos de integración regional", mimeo, Banco Mundial, 1998.

Análisis de la discriminación comercial como instrumento de política comercial, en el contexto de análisis estático de equilibrio parcial. Efectos de creación y desvío de comercio. Análisis de bienestar en el país y en el mundo, costos de ineficiencia y distribución entre socios y no socios. Comparación con apertura unilateral.

Modificación de algunos criterios y resultados alternativos. Análisis de los cambios del bienestar en el país socios (quien recibe la preferencia) y posibilidad de reciprocidad. Análisis con países grandes con efectos en los precios y curvas de oferta con elasticidad no infinita. Conclusiones.

**Unidad 3.****Impactos económicos dinámicos de los procesos de integración y efectos económicos no tradicionales.*****Bibliografía***

FERNÁNDEZ, Raquel: "Returns to regionalism: An evaluation of nontraditional gains from regional trade agreements", Banco Mundial, 1997.

WINTERS, A.: "La evaluación de acuerdos de integración regional", mimeo, Banco Mundial, 1998.

\_\_\_\_\_, Trade Blocs, Banco Mundial, 2000. Cap. 3.

ARCE, Horacio, KOHON, Florencia: "Integración regional y multilateralismo en el marco de la Ronda Doha, agosto de 2009, UMSA.

Análisis de los efectos dinámicos en los procesos de integración regional. Desarrollo de ventajas comparativas dinámicas, economías de escala y ampliación de mercados, aumento de competencia interna y eficiencia, etc.

Efectos económicos no tradicionales de los procesos de integración regional.

Nomenclaturas Arancelarias, Sistema Armonizado Internacional y variantes nacionales. Tablas de equivalencia con CIU y CUCI. (Material práctico de diversas fuentes oficiales, nacionales e internacionales).

#### **Unidad 4. Distintos tipos de Acuerdos Regionales, caracterización económica e instrumentos básicos.**

##### ***Bibliografía***

APPLEYARD, D. y FIELD A.: Economía Internacional, Primera Edición, Irwin, 1995, Cap. 18.

BHAGWATI, J.: "On the Equivalence of Tariffs and Quotas", en R. Baldwin et al (eds.), Trade, Growth and Balance of Payments, Rand Mc Nally, 1965.

CORDEN, W. M.: "The Structure of Tariff System and the Effective Protective Rate", Journal of Political Economy, 74, Nro. 3, Junio 1966.

GARAY, L. Y CORNEJO, R.: "Metodología para el Análisis de Regímenes de Origen. Aplicación en el Caso de las Américas", Documento de Trabajo Nº 8, Serie INTAL-ITD-STA, septiembre de 2001.

PALMETER, D.: "Normas de Origen en una Zona de Libre Comercio del Hemisferio Occidental", La liberalización del Comercio en el hemisferio Occidental, CEPAL-BID, 1995.

TAMANES, Ramón: Estructura Económica Internacional, Madrid, 1995, Cap. 7.

Tipologías de Acuerdos de Integración. Requisitos mínimos y explicación de cada uno de ellos (arancel externo común, reglas de origen, barreras arancelarias y no arancelarias, políticas públicas, políticas monetarias, etc). Distintos criterios para el diseño de la estructura arancelaria, el problema de los incentivos y la protección efectiva. Problemas de triangulación de comercio y doble arancelamiento. Distintas formas de establecer las reglas de origen y sus efectos sobre la producción y el comercio. Requisitos mínimos para la administración de cada tipo de acuerdo. Compatibilidad de regímenes especiales de importación con las distintas formas de integración.

**Unidad 5. Del marco teórico de los Acuerdos regionales a su implementación. Elección de objetivos y adopción de instrumentos. Agentes económicos y actores sociales: conflictos de intereses y negociación. Más allá de los aranceles, otras medidas nacionales que impactan en el comercio. Asimetrías regulatorias, diversidad nacional y “nivelación del campo de juego”. Distintos niveles de institucionalización de los Acuerdos Regionales.**

### ***Bibliografía***

ABREU, M. y BEVILAQUA, A.: “Coordinación macroeconómica e integración económica”, Las Américas: Integración Económica en Perspectiva, BID, 1996.

HOEKMAN, B. y KOSTECKI, M.: The Political Economy of the World Trading System, Oxford, Oxford University Press, 1995, Cap. 9.

JORDANA, J. y RAMIÓ, C.: “Trade Policy Institutions: A Comparative Analysis”. Mimeo, BID, mayo 2001.

KAHLER, Miles: “Régimen Comercial y Diversidad Nacional”, América Latina / Internacional. Vol. 1 Nro. 1, Flacso- Miño y Davila, 1993.

KAHLER, Miles: “International Institutions and the Political Economy of Integration. Integrating National Economies”, 1995.

LAWRENCE Robert: “Perspectivas del Sistema de Comercio Mundial e implicaciones para los países en desarrollo”, Pensamiento Iberoamericano, Nro. 20, 1991.

LAWRENCE Robert: “Regionalism, Multilateralism and Deeper Integration”, en The Brookings Institutions, Washington D.C., 1996.

MUNDELL, R.: (1961), “A Theory of Optimum Currency Areas”, American Economic Review, Nov. 1961, 509-517.

PELKMAN, J. (1989), “Un nuevo enfoque de las teorías de la integración económica”, en Salgado, G. (comp.): Economía de la integración latinoamericana. Lecturas seleccionadas, INTAL-BID, Buenos Aires.

SABRA, J.: Negociaciones Económicas Internacionales: Teoría y Práctica, Institucional, CEFIR Centro de Formación para la Integración Regional, 1ra Ed. Montevideo: TRILCE, noviembre 1999.

----- Participación de la sociedad civil en los procesos de Integración, ALOP y CLAEH 1998.

### ***1 Reunión***

Objetivos, instrumentos y formas de implementación de los acuerdos. Débil o profunda, cerrada o abierta, gradual o rápida, etc. Relación entre actores económicos y objetivos

e instrumentos. Empresas nacionales, transnacionales, Estados Nacionales, administraciones provinciales o estatales, etc. Sociedad civil, sindicatos y ONG como nuevos participantes en las negociaciones. Sistemas de compensación e interés general... Negociación política y racionalidad económica

El problema de las medidas en frontera no arancelarias y las regulaciones internas que afectan al comercio ¿restricciones o controles legítimos? El problema del tratamiento de las regulaciones y la “nivelación del campo de juego”. Distintos enfoques de la diversidad nacional. Armonización, Reconocimiento mutuo y competencia institucional o Comercio Administrado. Defensa comercial (dumping y subvenciones) o defensa de la competencia en el bloque, dilemas y alternativas.

Organización Institucional. Participación pública privada, foros de consulta permanente. Organización Inter - Gubernamental vs Supranacional. Ámbito de cesión de soberanía y de ingerencia y formas de administrarla. El problema y las reglas de decisión en organismos intergubernamentales. El problema de la representatividad en Instituciones Supranacionales. La solución de controversias, entre organismos ad-hoc y una Corte de Justicia.

## **Unidad 6.**

**El Sistema Multilateral de Comercio, GATT-OMC como institución rectora, sus principios fundamentales y disciplinas.**

### ***Bibliografía***

-----“Entender la OMC”, Organización Mundial de Comercio, Ginebra, diciembre de 2012.

ARCE, Horacio, KOHON, Florencia: “Integración regional y multilateralismo en el marco de la Ronda Doha, agosto de 2009, UMSA.

BHAGWATI, J. y PANAGARIYA, A.: Preferential Trading, Areas, and Multilateralism: Strangers, Friends of Foes? en. Bhagwati, J. y Panagariya, A. (eds.), The Economics of Preferential Trade Agreements, Washington DC, 1996.

FINGER, M. J.: “La experiencia del GATT con la protección comercial”, en Olarreaga y Rocha, (ed), La Nueva Agenda del Comercio en la OMC, 2000.

HOEKMAN, B. y KOSTECKI M.: The Political Economy of the World Trading System. From GATT to WTO, Oxford University Press, Parte 1.

NOGUÉS, J.: “La institucionalización de la globalización: negociaciones nacionales, bloques económicos”, Pag. 111 a 151, La Globalización, la Argentina y Cada Uno de Nosotros, CEA, 2001.

OLARREAGA, M y SOLOAGA, I.: “Regionalismo y Art. XXIV”, La Nueva Agenda del Comercio en la OMC, Instituto del Banco Mundial y Universidad del Rosario – Colombia , 2000.

RODRIG, D.: "Los Países en Desarrollo después de la Rueda Uruguay", América Latina / Internacional, Vol. 2, Nro. 1 otoño/invierno, 1995.

SANCHEZ, M.: "Efectos económicos de acuerdos regionales de comercio: una revisión de argumentos", CEPAL, Buenos Aires, 1999.

### *1º Reunión*

Análisis del Sistema de Comercio Multilateral, el GATT y la OMC, principios básicos y objetivos. Disciplinas multilaterales, dumping, subvenciones y salvaguardias (protección contingente). Solución de controversias. Todos los Acuerdos Regionales que se analizarán se dan entre países que forman parte de la OMC, por lo tanto estos deben ser OMC compatibles. También se analizarán los requisitos puestos por la OMC para la aprobación de los Acuerdos.

### *2º Reunión*

A partir de los elementos teóricos evaluados que permiten conceptualizar los efectos de los Acuerdos Regionales y del Sistema Multilateral de Comercio, discutir su complementariedad o antagonismo. Debate regionalismo versus multilateralismo.

## **Unidad 7.**

**El proceso de integración europeo. Distintas etapas y lecciones de una compleja experiencia.**

### ***Bibliografía***

----- La Unificación Europea. Nacimiento y desarrollo de la Unión Europea, Luxemburgo, 1995

----- "El Tratado de la Unión Europea. Estructura y contenido", Boletín ICE Económico, Nº 2390, Madrid, noviembre de 1993.

MOLLE, W.: "Integración económica y distribución de la riqueza: la experiencia europea", Las Américas: Integración Económica en Perspectiva, BID, 1996.

PORTES, R.: "Una unión monetaria en acción: la experiencia europea", Integración y Comercio, INTAL, enero-abril 2001.

WINTERS, A.: "Experiencias y lecciones de la integración europea", Las Américas: Integración Económica en Perspectiva, BID, 1996.

Evenett, S.: "Incentivo al comercio transfronterizo y la integración de los mercados: lecciones extraídas de la experiencia europea", Integración y Comercio, INTAL, enero-junio de 2009

Hall, P.: La crisis del Euro y el futuro de la integración europea, La Búsqueda de Europa. Visiones en Contraste, BBVA, Madrid, 2016.

### 3 Reuniones

- I. Diferentes etapas del proceso de integración: el BENELUX, LA CECA, la CEE y el Tratado de Roma. De la CEE (6) a la CE (12). El Mercado Unico-White Paper. El Tratado de Maastrich. Las últimas ampliaciones.
- II. La Unión Monetaria. Evolución del EURO desde su puesta en marcha hasta la actualidad. Perspectivas.
- III. Las instituciones de la Unión Europea: características, funcionamiento e interacción.
- IV. El futuro de la Unión Europea.

### Primer parcial.

#### **Unidad 8. Antecedentes de la integración latinoamericana. Diversas iniciativas, sus contextos históricos, y evaluación de su desempeño.**

ARNAUD, G.: MERCOSUR, cap. 3 y 5, Buenos Aires, 1996.

BOUZAS, R., FANELLI, J.M. “Los antecedentes de la cooperación económica entre la Argentina y Brasil: La ALALC – ALADI”, en MERCOSUR: Integración y Crecimiento , Fundación OSDE Buenos Aires, 2001.

MAGARIÑOS, G.: “Primer decenio de la ALADI. Principios e instituciones”, Integración Latinoamericana, INTAL, 1980.

### 1 Reunión

Antecedentes de los procesos de integración de América Latina. ALALC y ALADI. Pacto Andino, CARICOM y Mercado Común Centroamericano. Objetivos y metodologías, las listas positivas en el marco de la sustitución de importaciones. Logros, limitaciones y lecciones para el presente. El rol de la ALADI en los actuales procesos, el patrimonio histórico en las concesiones bilaterales.

### Unidad 9.

**El proceso de Integración del Mercosur. Antecedentes, los primeros pasos entre Argentina y Brasil, las distintas etapas hasta la concreción del Mercosur, sus imperfecciones y los desafíos actuales. Distintas evaluaciones de su desempeño. Análisis de las Instituciones y las regulaciones relacionadas con el comercio exterior. El Mercosur, la ampliación con nuevos socios (formato 4 +1) y sus relaciones con otros bloques.**

**Bibliografía**

-----“Panorama de la Inserción Internacional de América Latina y el Caribe”, CEPAL, Santiago de Chile, 2013.

Tratado de Montevideo 1960 (ex – ALALC)

Tratado de Montevideo 1980 (actual ALADI)

Tratado de Asunción de 1991 (Mercosur)

ACE N° 35 (Acuerdo) de nueva generación Mercosur – Chile)

Acuerdo Base Mercosur – Unión Europea (Madrid, diciembre de 1995)

----- Informe MERCOSUR N° 20. Segundo Semestre 2014-Primer Semestre 2015, BID-INTAL, Buenos Aires, noviembre de 2015.

ALCÂNTARA NASCIMENTO, M.: “Cronología analítica das relações externas do MERCOSUR”, Universitas: Relações Internacionais, UNICEUB, Vol. 9, no 1, enero-junio de 2011.

BOUZAS, R.: “La agenda económica del Mercosur: Desafíos de política a corto y mediano plazo”, FLACSO - Serie de documentos e informes de investigación, noviembre 1995.

BOUZAS, Roberto: Integración económica e inversión extranjera: la experiencia reciente de Argentina y Brasil, ISEN (Instituto del Servicio Exterior de la Nación), septiembre 1995.

BOUZAS, R.: “Las Perspectivas del Mercosur: Desafíos, Escenarios y Alternativas para la Próxima Década”, en J. Campbell (ed), Mercosur. Entre la Realidad y la Utopía, Buenos Aires: Ed Nuevohacer, 1999.

BOUZAS, R.: “EL MERCOSUR DIEZ AÑOS DESPUES. ¿PROCESO DE APRENDIZAJE O DÉJÀ VU?”, en la Revista Desarrollo Económico, N° 162, Vol.41, julio - sept. 2001.

BOLDORINI, M. y ZALDUENDO, S.: “La estructura jurídico-institucional del Mercosur después de Ouro Preto”, en Boletín Informativo Techint N° 283, Julio - septiembre 1995, Bs. As., Pag. 73-90.

CAETANO, G: “Breve historia del MERCOSUR en sus 20 años. Coyunturas e instituciones (1991-2011)”, MERCOSUR 20 Años, CEFIR, Montevideo, 2011.

CAMPOS MAMEDE MAIA1, C y DEBATIN BASTOS, C: “O futuro Mercosul”, Universitas: Relações Internacionais, UNICEUB, Vol. 9, No 1, enero-junio de 2011.

CHUDNOVSKY D., LÓPEZ A. y MELITSKO S.: “¿Ha contribuido el Mercosur al desarrollo económico argentino?”, Integración y comercio - INTAL enero - abril 2000.

DE ALMEIDA, P: “Seria o Mercosul reversível? Especulações teóricas sobre trajetórias alternativas concretas”, *Universitas: Relações Internacionais*, Vol. 9, No 1, 2011.

MAITO, M. y M., Adrián: “Argentina y el proceso de integración en el Mercosur”. Boletín Informativo Techint, Nro. 278., abril - junio 1994.

NAGARAJAN, N.: “La evidencia sobre el desvío de comercio en el MERCOSUR”, Integración y Comercio, Nro. 6, INTAL, septiembre - diciembre 1998.

NOGUES, J.: Does Mercosur’s trade performance justify concerns about the effects of regional trade arrangements? ¡No!, World Bank Policy Research Working Paper, 1997.

O’CONNELL, A.: “Los desafíos del Mercosur ante la devaluación de la moneda brasileña”, *Estudios Estadísticos y Prospectivos*, Nº 10, CEPAL, Santiago de Chile, 2001

PEÑA, F.: “La construcción del Mercosur, Lecciones de una experiencia”, Archivos del presente, Nro. 4, 1996.

RODRÍGUEZ SILVERO, R: “Asimetrías en el MERCOSUR. Breve historia, situación actual y perspectivas”, MERCOSUR 20 Años, CEFIR, Montevideo, 2011.

QUIJANO, J: El MERCOSUR 20 años después, MERCOSUR 20 Años, CEFIR, Montevideo, 2011.

YEATS, A.: “Does Mercosur trade performance raise concerns about the effect of regional trade agreements?”, World Bank Policy Research Working Paper, 1997.

----- “Eficiencia económica de los acuerdos regionales. El caso del MERCOSUR”. Boletín Bimestral, Comisión Nacional de Comercio Exterior (CNCE) Ene-Feb.1997

## 2 Reuniones

- I. Antecedentes del Mercosur. El acercamiento argentino- brasileño, el ACE 14 y los primeros protocolos sectoriales. Una integración gradual, selectiva y flexible, auge y agotamiento, los problemas macro de la región y el cambio en los consensos internacionales.
- II. La construcción de la Unión Aduanera. El tratado de Asunción, el Cronograma de Las Leñas y el Protocolo de Ouro Preto. Cambio de modalidad: un proceso rápido, general y automático. Los problemas sectoriales y su reflejo en una Unión Aduanera Imperfecta. Las nuevas Instituciones.
- III. Los problemas post Ouro Preto, las asignaturas pendientes, las asimetrías micro y macro, la agenda de profundización y las demoras en implementarla. El problema de los incentivos a la inversión. Algunas evaluaciones del su desempeño, miradas internas y externas.
- IV. La explosión de los conflictos comerciales como consecuencia de la falta de profundización y las coyunturas recesivas de finales de los 90’. Mecanismos

- económicos y gestión política de los conflictos. El rol del Sistema de Solución de Controversias, y los conflictos por los casos de protección contingente.
- V. La disyuntiva del Mercosur: diluirse o profundizarse. Propuestas de coordinación macroeconómica y otros aspectos institucionales del relanzamiento en el 2001. Los acuerdos con nuevos socios, los Acuerdos 4 +1 y los bilaterales, los problemas del patrimonio histórico. y con otros bloques. Benéficos y costos de un acuerdo con la Unión Europea.

**Unidad 10. El surgimiento del NAFTA, y un nuevo paradigma de integración. El efecto demostración en las economías latinoamericanas. La propuesta del ALCA, principales lineamientos y perspectivas. Perspectivas de otras iniciativas en Asia y la Cuenca del Pacífico.**

### ***Bibliografía***

CAPLING, A. y RICHARD, K.: "The contradictions of regionalism in North America", Review of International Studies, British International Studies Association, 2009

FEINBERG, R.: "Análisis comparativo de integración regional en un caso de mellizos no idénticos: APEC y el ALCA", Integración y Comercio, Nro. 10, INTAL.

GRANADOS, J.: "El ALCA y la OMC. Especulaciones en torno a su interacción", Documento de Trabajo 4, INTAL, agosto de 1999.

HOSONO, A.: "Integración económica en Asia Pacífico: experiencias y nuevas iniciativas", Integración y Comercio, N° 12, INTAL, septiembre-diciembre de 2000.

HORLICK G. Y PALMER C.: "La negociación de un Area de Libre Comercio de las Américas", Integración y Comercio, N° 13, INTAL, enero-abril de 2001.

REY, N.: "ALCA: Un proceso en marcha", Documento de Divulgación 1, INTAL, diciembre de 1998

WESTON, A., "Los tratados de libre comercio de América del Norte: una perspectiva", Integración y Comercio, N° 0, INTAL, enero-abril de 1996.

WILKINSON, B.: "El NAFTA en la economía mundial: lecciones para América Latina", en LIPSEY, R. y MELLER, P.(ed), NAFTA y Mercosur, CIEPLAN/Dolmen, Santiago, 1996.

WONNACOTT, R. J. y WONNACOTT, P.: "El TLCAN y los acuerdos comerciales en las Américas", en Departamento Nacional de Planeación, Integración Económica en Perspectiva, Departamento Nacional de Planeación, Bogotá, 1996.

----- "Resumen del Tratado de Libre Comercio de América del Norte", SICE, OEA, <http://www.sice.oas.org>.

----- "Area de Libre Comercio de las Américas", SICE, OEA, [http://www.sice.oas.org/ftaa\\_s.asp](http://www.sice.oas.org/ftaa_s.asp)

La integración entre EE.UU. y Canadá, motivaciones y dilemas. EE.UU. y México. El proceso de maquila y la integración silenciosa de los 80. Primeros pasos en las negociaciones México –EE.UU., las cuestiones migratorias y energéticas, y el reaseguro de la estabilidad mexicana. El acuerdo del NAFTA, los dilemas de la ampliación de la cobertura de la agenda y la baja intensidad institucional. Participación de actores de la sociedad civil y alianzas transversales. Los conflictos de intereses sectoriales-nacionales e incidencia en la formulación de las reglas de origen. I. Los desafíos frente a los avances del ALCA, La iniciativa del ALCA, el desafío americano frente a la profundización de la Comunidad Europea. Los problemas de diferencias de peso de sus integrantes y la superposición de acuerdos bilaterales y plurilaterales. La propuesta de Brasil del ALCSA y las tensiones por los plazos del ALCA. La integración entre bloques o entre países, la posición del MERCOSUR. Las formas de la negociación, aprobación simultánea y mesa chica y adherentes, algunos desafíos.

### III Reunión

Características principales del proceso de integración en el Asia Pacífico, su baja institucionalización y rol del sector privado e inversiones. La cuenca del Pacífico. Las potencialidades del APEC.

### Unidad 11.

**Los nuevos Acuerdos Comerciales. Los procesos de integración desde una perspectiva comparada. Lecciones de las experiencias y posibles rumbos para el Mercosur.**

### ***Bibliografía***

-----, “La crisis del comercio regional: diagnóstico y perspectivas”, Panorama de la inserción internacional de América Latina y el Caribe 2015., División de Comercio Internacional e Integración, CEPAL, Santiago de Chile, 2015.

-----, “La Lenta poscrisis, meganegociaciones comerciales y cadenas de valor: el espacio de acción regional”, Panorama de la inserción internacional de América Latina y el Caribe 2013., División de Comercio Internacional e Integración, CEPAL, Santiago de Chile, 2013.

FEENSTRA, R. C.: “Integration of trade and disintegration of production in the global economy”, Journal of Economic Perspectives, Nro. 12, 1998.

FISHLOW, A.: “Convergencia de los niveles de desarrollo”, Las Américas: Integración Económica en Perspectiva, BID, 1996.

GARAY, L. J.: “Regionalismo abierto e Integración en las Américas”, en R. Bouzas (ed.), Regionalización e Integración Económica. Instituciones y Procesos Comparados, Ed. Nuevohacer, Buenos Aires, 1997.

DE PABLO, J. C.: “La globalización desde la perspectiva argentina”, La Globalización, la Argentina y Cada Uno de Nosotros, CEA, 2001.

### *1 Reunión*

- a. Realizar a partir de las experiencias concretas de los procesos de integración y a la luz de los conceptos teóricos abordados a lo largo del curso un análisis de los aciertos y errores del Mercosur, teniendo en cuenta sus particularidades y las diversas coyunturas en que se forjaron las decisiones. A partir de los trabajos de los expertos en estos temas evaluar los distintos escenarios a los que se enfrentará la Argentina en relación a sus vinculaciones con los socios del MERCOSUR, el NAFTA y la Unión Europea como una forma de aproximarse a la complejidad a la que se deberá acceder para interpretar y operar en el comercio exterior a lo largo de esta década.
  
- b. Análisis del surgimiento de varias negociaciones comerciales a nivel mundial conocidas como “megarregionales”, las que apuntan a crear espacios económicos integrados de vasto alcance, en cuánto a producto bruto interno, población, comercio e inversión extranjera directa y temas no abordados por la OMC ni por otros acuerdos previos.

### **5. Trabajos a realizar por los alumnos**

Actividades o trabajos prácticos para afianzar ciertos conceptos o asimilar ciertas negociaciones, con resolución colectiva y discusión en clase.

### **6. Metodología y conducción de la enseñanza**

El desarrollo de las clases estará relacionado con los contenidos a tratar en cada una de ellas. En las que se abordan temas conceptuales, se prioriza una primera aproximación en donde los alumnos opinen sobre los contenidos a tratar a partir de preguntas disparadoras del docente, el que a partir de las respuestas irá integrando y relacionando los conceptos claves que se desarrollarán en la clase.

En las que se abordan acuerdos regionales concretos, en primer lugar, con la participación de los alumnos se hará referencia a los contextos históricos de las etapas de los distintos Acuerdos, y luego se irán analizando los diversos dilemas que enfrentaron estos procesos y se abordarán explicaciones al por qué de los caminos elegidos en cada caso, tomando en cuenta las oportunidades y restricciones de dichas coyunturas.

**7. Forma de evaluación y requisitos para la aprobación de la asignatura**

Los exámenes parciales son obligatorios con opción a 2 (dos) instancias de recuperación. La primera instancia de recuperatorios se llevará a cabo la última semana de clases. La segunda tendrá lugar en la misma fecha y horario del primer llamado a examen final de la asignatura. Su aprobación es condición para la regularidad de la materia. Caso contrario deberá recurrarla.